



F&R

Forecasting & Replenishment

kurz informiert

Was ist das F&R und wie funktioniert es?

F&R steht für Forecasting und Replenishment was so viel heißt wie Prognosevorhersage und Generierung von automatischen Bestellvorschlägen. Dieses moderne Werkzeug, welches sich schon bei anderen Unternehmen bewährt hat, wird unsere heutige automatische Disposition ablösen und damit eine große Verbesserung in der Warenbewirtschaftung für jeden Markt bringen.

Das F&R besteht aus zwei Teilen.

1 Zum einen die Prognoseberechnung. Auf Basis von bis zu zwei Jahren Vergangenheitsdaten wird für jeden Artikel der im F&R gepflegt ist eine sehr genaue Prognose für die zukünftigen Abverkäufe berechnet.

2 Der zweite Teil ist der Bestellvorschlag. Aus den berechneten Prognosewerten wird unter Berücksichtigung der Bestandsdaten und der geplanten Zu- und Abgänge der Bestellvorschlag erstellt.

Was sind die Vorteile für euch und unsere Kunden?

Für Euch:

- Bessere Warenverfügbarkeit / mehr Umsatz
- Verluste verkleinern
- Weniger Abschreiber und dadurch bessere Marge
- Optimierte Warenbestände im Markt
- Automatisierte, bedarfsgerechte Bestellvorschläge
- Erheblich geringerer Bestellaufwand
- Bessere Sortimentsbewirtschaftung

Für Eure Kunden:

- Weniger Out of Stock im Markt
- Mehr Service durch euch
- Die richtige Ware, zur richtigen Zeit in der richtigen Menge am richtigen Ort

Wie verändert sich euer Arbeitsalltag durch das F&R?

Ihr werdet mehr Zeit für die Kundenbetreuung haben.

Bestandsrelevante Buchungen werden im System erfasst. Damit habt ihr einen besseren Überblick über:

- Die Abschreibungen
- Eigenbedarfsverwendungen
- Buchungen fürs Take Away
- Der Artikelbestand für VZ Artikel kann jederzeit abgefragt werden

Wie ist der Weg zum Ziel und was erwartet euch?

- Testphasen intern mit 5 Pilotmärkten, TopCC, Supermärkte und Tankstellen (bis November 2024)
- Rollout WWS-Märkte TopCC, Filialen und Partner (Anfang 2025)
- Rollout aller Partner Supermärkte und Express (Frühling 2025)
- In jedem Markt wird F&R eingeführt

Wie kommt ihr an das F&R Know-how?

- Ihr bekommt die Informationen immer rechtzeitig über den GVL
- Unterstützung in Form von Schulungen
- Nach erfolgreicher Umstellung Support über den GVL

Was sind die Erfolgsfaktoren für eine erfolgreiches F&R?

- Korrekte Bestände sind der Schlüssel zum Erfolg
- Sauberes Scanning
- Genaue Warenbewirtschaftung über Systeme